

DE TIJD | DONDERDAG 10 FEBRUARI 2011

INTERVIEW
ERIKA RACQUET

'We zijn de boot niet aan het missen', stelt Koen Allaert, de gedelegeerd bestuurder van Flanders Investment & Trade. Vlaanderen staat op de kaart in de BRIC-landen, maar 'het kan altijd beter'.

De instelling die Vlaamse bedrijven moet bijstaan bij hun inspanningen om in het buitenland actief te worden, is Flanders Investment & Trade (FIT). Bekend van landenrapporten, vertegenwoordigers in heel de wereld en handelsmissies. FIT moet de internationaliseringsdoelen van Vlaanderen in Actie (VIA) helpen waar te maken. Dat wil zeggen: meer export (ook diensten); meer exporterende bedrijven, dubbel zoveel exporteren-

de kmo's als in 2007: een hoger aantal buitenlandse directe investeringen, met hogere investeringsbedragen; 10 procent van de uitvoer naar snelgroeiende markten tegen 2020.

Wat is de stand van zaken?

Koen Allaert: 'Laat ik er wat cijfers bijnemen: de export uit ons land ging in 2010 opnieuw met 18 procent vooruit - 82 procent van de Belgische cijfers is Vlaams. Wat gunstig stemt, is dat we vooral in

groeilanden weer op het niveau zitten van voor de crisis. 3 procent van de wereldwijde export vertrekt uit België. In absolute cijfers zijn we de achtste exporteur ter wereld, een positie die we in de jongste tien jaar handhaven.'

'Daarbij twee opmerkingen: in de top tien is China naar de eerste plaats geschoten, en het marktaandeel van die eerste tien samen is gedaald van 56 naar 51 procent van de exportstromen, doordat meer landen meespelen in die wereld-

wijde handel dan vroeger. Maar goed, in die context behielden we wel onze positie.'

'Onlangs meldden Ernst & Young en The Economist Intelligence Unit nog dat België de op vijf na meest geglobaliseerde is van de grootste 60 economieën ter wereld. Nederland volgt op 8, Duitsland op 16 en Frankrijk op 18. Al bij al doen we het zo slecht niet.'

We kunnen uw job afschaffen?

Allaert: (lacht) 'Het kan altijd beter! Stilstaan is achteruitgaan.'

'Het is belangrijk dat kmo's de voordelen van internationalisering inzien: ze anticiperen op de verzadiging van de binnenlandse markt, kunnen klanten volgen en spreiden hun risico's, waardoor ze concurrentieler worden.'

Nemen de risico's niet toe?

Allaert: 'We zien dat onervaren exporteurs eerst naar de buurlanden trekken. Daar zijn de risi-

co's en de kosten beperkter. 60 procent van onze export gaat naar de buurlanden, 75 procent blijft in de Europese Unie. Dat is niet atypisch: ook Nederland of Duitsland exporteren vooral naar buurlanden.'

'Bovendien is er in sommige verre landen, bijvoorbeeld in China, een druk om bij een zeker exportvolume over te schakelen naar het oprichten van een lokale vestiging. Die activiteit verdwijnt dan uit de exportcijfers.'

Maar exporteren we niet te weinig naar BRIC-landen (Brazilië, Rusland, India en China)?

Allaert: 'Het kan beter, maar we vallen niet uit de toon. 6,4 procent van de Vlaamse export over de eerste negen maanden van 2010 ging naar de BRIC-landen. Enkel Duitsland doet het beter, met 10,3 procent - Airbus inclusief - net als het VK. Nederland zit aan 3,5 procent.'

'Wat het aantrekken van buitenlandse investeringen betreft - ook een taak van FIT - stijgt het aandeel van de BRIC-landen eveneens. In 2010 waren ze goed voor 14,84 procent van de 155 buitenlandse investeringsprojecten in Vlaanderen, samen goed voor 2,03 miljard euro. In 2008 en 2009 was dat nog geen 8 procent - in 2009 viel het aantal investeringen terug tot 115 (1,16 miljard). We zijn de boot niet aan het missen, zoals sommigen beweren. Voor investe-

VERVOLG OP PAGINA 3

'We zitten in de groei landen weer op het precrisisniveau'

| Koen Allaert, gedelegeerd bestuurder Flanders Investment & Trade, over de internationale prestaties

ADVERTENTIE

IS UW ONDERNEMING IN VOLLE ONTWIKKELING IN EUROPA?

U KAN REKENEN OP ONZE EFFICIËNTE CORPORATE FINANCING OPLOSSINGEN.

CONTACTEER UW RELATIEBEHEERDER BIJ BNP PARIBAS FORTIS OF GA NAAR WWW.BNPPARIBAS.COM/ACROSSEUROPE.

**BNP PARIBAS
FORTIS**

De bank voor een wereld in verandering



**VAN STEVIG VERANKERD IN BELGIË
TOT HET VERKENNEN
VAN NIEUWE HORIZONTEN IN EUROPA**
BIJ BNP PARIBAS FORTIS IS UW GROEI ONS UITGANGSPUNT.



**WITH
YOU
ACROSS
EUROPE**

Haal het uiterste uit uw import- en exportactiviteiten met onze trade finance oplossingen.

Met de bedrijfsoplossingen van BNP Paribas Fortis kunt u rekenen op het grootste geïntegreerde netwerk in Europa en daarbuiten. Onze experts staan altijd te uwer beschikking, of het nu om cash management, financing solutions, trade finance, hedging of om advisory & capital markets expertise gaat. Ontdek zelf wat we voor u kunnen doen. Contacteer uw BNP Paribas Fortis relatiebeheerder of ga naar www.bnpparibas.com/acrosseurope.



**BNP PARIBAS
FORTIS**

| De bank voor een wereld in verandering

bnpparibas.com/acrosseurope